



PLAN B BRAZIL

INDEPENDENT BUSINESS ADVISORY

Открыть бизнес в Бразилии в одиночку

ПОЧЕМУ ЭТО СЛОЖНЕЕ, ЧЕМ КАЖЕТСЯ

22 шага вместо 13, до 180 дней, обязательный местный представитель — и как мы помогаем бизнесу из России и СНГ выйти на рынок Бразилии.

PREPARED BY PLAN B BRAZIL

SANTA CATARINA, BRAZIL

CRECI-SC 59616-F · July 2026 Edition · planbbrazil.com

Бразилия открыта для иностранных инвестиций — это правда. Но между «можно» и «легко» — огромная дистанция, и цифры это подтверждают жёстче, чем любые слова.

126

место Бразилии из 183 стран (Ease of Doing Business)

22

шага для иностранца (против 13 для местного)

180

дней может занять процесс

R\$150K

минимум для инвесторской визы

Цифры, которые отрезвляют

По индексу Ease of Doing Business Всемирного банка Бразилия занимает **126-е место из 183 стран** в целом, и конкретно по категории «открытие бизнеса» — **120-е место**.

РАЗРЫВ ИМЕННО ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ

Открытие обычной компании в Бразилии — 13 шагов. Для иностранца — уже **22 шага**, и процесс может занять до **180 дней**. Для сравнения: в США иностранец открывает бизнес максимум за 10 дней, а местный резидент — за 6.

Это не субъективное ощущение «бразильской бюрократии» — это измеримый, задокументированный разрыв именно для тех, кто не является гражданином страны.

Формальные требования, которые нельзя обойти

Иностранец может быть единственным владельцем компании через структуру Sociedade Limitada Unipessoal (SLU) — хорошая новость. Но дальше начинаются обязательные шаги, требующие локального присутствия:



CPF

Бразильский налоговый номер — без него не откроете счёт и не подпишете ни один документ.



Регистрация в Центробанке

Через систему RDE-IED (Registro Declaratório Eletrônico – Investimento Estrangeiro Direto).



Обязательный местный представитель (procurador)

Резидент Бразилии с полномочиями получать судебные извещения от вашего имени. Без него нерезидент физически не может быть частью бразильской компании.

Если планируете инвесторскую визу — минимальная сумма инвестиций **R\$150 тыс.**, плюс формальный инвестиционный план, доказывающий социальную значимость вложений (обычно — создание рабочих мест).

Почему это не решается просто наймом бухгалтера

Один из консультантов по локализации иностранного капитала в Бразилии прямо говорит: «мало профессионалов в стране владеют одновременно бухгалтерской и юридической экспертизой», необходимой для полноценного сопровождения этого процесса. Тип юрлица, налоговый режим, код CNAE, лицензии — это не формальности, а стратегические решения с долгосрочными последствиями, и ошибка на любом из этих шагов создаёт проблемы, которые вскрываются месяцами или годами позже.

Бюрократия — только половина истории

Формальные требования — это то, что можно найти в гайдах и по большей части решить документами. Сложнее то, что не описано ни в одном официальном чек-листе: как здесь на самом деле принимаются решения, кому и как доверяют, какие неформальные правила работают в бизнес-среде. Мы подробно разбирали это в отдельном материале «Brazil for Dummies» — включая феномен *jeitinho brasileiro* и то, почему бюрократию здесь нельзя просто «обойти», зная правильные лазейки.

НЕТВОРКИНГ — НЕ ФОРМАЛЬНОСТЬ, А АКТИВ

В Бразилии личные отношения и деловые связи играют значительно большую роль в успехе бизнеса, чем во многих других странах. Знать нужных людей, понимать, кто реально принимает решения на местном уровне, годами выстраивать доверие с локальными партнёрами — это не «обходной путь» вокруг системы, а часть того, как система здесь на самом деле работает.



С мэром Флорианополиса Топазио Нету — часть многолетней сети деловых и личных связей в регионе

Выводим ваш бизнес на рынок Бразилии

Можно потратить полгода, разбираясь с 22 шагами методом проб и ошибок — время, которое конкурент с локальным партнёром потратит на реальный запуск бизнеса. Мы помогаем бизнесу из России и СНГ заходить на рынок Бразилии и расширять здесь присутствие — работаем как ваш **BDM (Business Development Manager) на аутсорсе**, без найма локального штата.

Кому актуально

Компаниям, которые смотрят на Бразилию как на новый рынок — недвижимость, e-commerce, товарный бизнес, B2B — и хотят понятного человека на месте, а не агентство «в теории».

Что берём на себя

- ✓ Разведка рынка, поиск точки входа под конкретную нишу
- ✓ Поставщики, партнёры, подрядчики — поиск и переговоры на месте
- ✓ Сопровождение сделок: регистрация, логистика, контрагенты
- ✓ Продажи и развитие канала в Бразилии
- ✓ Отчётность и включённость в вашу команду — удалённо или с выездами

Почему мы

- ✓ **15+ лет** в Санта-Катарине, свой бизнес в недвижимости здесь
- ✓ Корпоративный международный опыт (**SLB**): проекты и контракты в **5+ странах**, бюджеты от **\$1M+**
- ✓ E-commerce и B2B бэкграунд: вывод SKU на рынок, рост оборота с **\$7K до \$195K/мес**, масштабирование брендов на Amazon
- ✓ **RU / EN / PT**, физически в Бразилии

Прежде чем делать первые шаги

Прежде чем делать первые шаги и принимать важные решения, проконсультируйтесь со специалистом. Напишите мне, и я помогу выстроить первые шаги для вашего бизнеса в Бразилии — будь то поиск персонала, расширение или вывод вашего товара на новый рынок.

Материал носит информационный характер и не заменяет консультацию с квалифицированным юристом и бухгалтером, лицензированным в Бразилии.

Ваши следующие шаги

1

Консультация

Обсудим вашу нишу и точку входа на рынок Бразилии.

2

План действий

Разведка, партнёры, регистрация — под вашу конкретную задачу.

3

Сопровождение

Удалённо или с выездами — как вашей команде удобнее.

YOUR PERSONAL ADVISOR



Konstantin Bievskikh

CRECI-SC 59616-F

+55 (48) 98811-7424

@KBIEVSKIKH · Telegram

kbiievskikh@planbbrazil.com

planbbrazil.com

LIVE. INVEST. BELONG.

Материал носит информационный характер и не заменяет консультацию с квалифицированным юристом и бухгалтером, лицензированным в Бразилии.